



WIR SUCHEN AB SOFORT EINE/N

## IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Mechatronik, Maschinenbau oder Elektrotechnik
- Sehr gute Kenntnisse der Mechanik, der Antriebstechnik sowie gute Grundkenntnisse im Bereich der Elektronik sind wünschenswert
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- SAP-Kenntnisse von Vorteil
- Sehr gute Englischkenntnisse

## Projektmanager / Key Account Manager im Vertrieb von Antriebstechnik (m/w/d)

*Die Heidrive GmbH entwickelt und produziert zukunftsweisende Antriebslösungen für nahezu alle Branchen in denen hochperformante und kompakte Elektromotoren gefragt sind, wie z.B. der Luftfahrt, Robotik, Industrie, Medizintechnik oder der Lebensmittelindustrie. Dabei sind unsere Mitarbeiter der zentrale Schlüssel unseres internationalen Erfolgs. Denn der Antrieb eines jeden Einzelnen zählt.  
Werden auch Sie Teil unseres Teams!*

## UNSER ANGEBOT

- Anspruchsvolles, abwechslungsreiches und spannendes Aufgabenspektrum bei unbefristeter Festanstellung
- Gutes Betriebsklima, wir pflegen eine Unternehmenskultur, die den Teamgedanken fördert, nicht den Ellbogeneinsatz
- Professionelle Einarbeitung
- Attraktives Vergütungspaket
- 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten mit Zeitkonto
- Parkplatz und Bushaltestelle direkt vor der Tür

## IHRE AUFGABEN

- Marktbeobachtung und Erschließung von potentiellen Kunden im Bereich der Antriebstechnik
- Analysen bzgl. Wirtschaftlichkeit, Wettbewerber, Kundennutzen
- Betreuung von Schlüsselkunden, Key Account Management
- Mitarbeit bei der Entwicklung neuer Produkte
- Projektleitung von Anpassungsentwicklungen
- Erstinbetriebnahme beim Kunden vor Ort
- Produktkalkulationen, Angebotserarbeitung
- Führen von Auftrags- und Preisverhandlungen
- Aktiver und passiver Messebesuch
- Reiseanteil 15%

## BEWERBEN SIE SICH:

per Mail unter: [jobs@heidrive.de](mailto:jobs@heidrive.de)

oder per Post an:  
Heidrive GmbH  
Angelika Radon  
Stichwort: PJM/KAM Vertrieb  
Starenstraße 23  
93309 Kelheim  
Tel.: 09441/707-168

